



---

> *Strategie*

Entscheidend ist nicht wie viel Sie investieren, sondern wo Sie ansetzen!  
Erfolg ist eine direkte Folge ihrer Strategie. Dies gilt sowohl für die Berufs- als auch für die Lebensstrategie.

> *Menschenkompetenz*

Die eigene Einzigartigkeit aber auch die besondere Eigenart anderer Menschen zu erkennen, zu akzeptieren und sich darauf einzulassen, ist die unabdingbare Voraussetzung für Erfolg.  
Menschenkompetenz ist mehr denn je eine Schlüsselkompetenz.

---



### > Meine Basis

Der Mensch steht mit seiner Einzigartigkeit im Mittelpunkt, ist jedoch nicht losgelöst von seiner Umwelt.

Meine Arbeit basiert auf tiefen Grundüberzeugungen aus den Bereichen der Hirnforschung, Organisationsentwicklung sowie des Strategie Managements.

Ich arbeite mit Methoden und Techniken, die bedarfsgerecht auf die individuelle Situation meiner Kunden zugeschnitten werden.

Bei der Moderation prägen Überzeugungen der Organisationsentwicklung meine Vorgehensweise.

### > Unsere Zusammenarbeit:

Das geeignete Setting hängt ganz von Ihrer individuellen Situation ab.

Es gibt folgende Möglichkeiten:

- Mentoring oder Impulscoaching
- Seminare, Workshops, Trainings
- Beratung, Sparringspartner
- Moderation
- Impulsvorträge

Die Form legen wir im Rahmen der Auftragsklärung gemeinsam fest.

Entscheidend ist, was meinen Kunden den gewünschten Erfolg .

## Methodenbeispiele:

### > *Menschenkompetenz*

- Potenzialanalyse & Selbstkenntnis mit dem Structogram®, Personal Identity
- Umgang mit Menschen; Menschen (Kunden, Mitarbeiter) besser verstehen und schneller Vertrauen gewinnen mit dem Triogram®
- Kommunikation & Umgang mit Konflikten
- Mitarbeitergewinnung: Profiling – finden Sie die passenden Mitarbeiter
- Teamanalyse, Teamentwicklung: Teams richtig zusammenstellen und Ergebnisse steigern
- Führungskompetenz, Führen mit Hirn
- Kunden auf den ersten Blick richtig behandeln
- Authentizität, Stress und Burn-Out Gefahr
- Menschenkompetenz ist Persönlichkeitsentwicklung 2.0

### > *Strategie*

- Strategie-Check, individuelle Strategie-Entwicklung, das 1x1 einer erfolgreichen Strategie
- Entwicklung von Zukunftsszenarien bspw. als Basis für strategische Entscheidungen
- Berufs- und Karrierestrategie
- «USP» - Alleinstellung mit Hilfe der Kunden-Nutzen-Analyse erkennen
- Positionierung & Wunschkunden mit der Zielgruppenmorphologik
- Umgang mit Komplexität
- Bauch oder Kopf? Wie wir richtige Entscheidungen treffen und was unser Gehirn damit zu tun hat?
- Entscheidungssystematik & Problemlösungstechniken (methodische Ansätze)
- Denken in Alternativen





## > Meine Aus- & Weiterbildungen:

Das wichtigste auf einen Blick:

- Studium Betriebswirtschaft (FH)
- Strategie-Beraterin (EKS-Akademie)
- STRUCTOGRAM® Trainings System
  - *Schlüssel zur Selbstkenntnis*
  - *Schlüssel zur Menschenkenntnis*
  - *Schlüssel zum Kunden*
  - *Schlüssel zum Mitarbeitenden*
- Moderation von Prozessen der Willensbildung und Entscheidungsfindung für Gremien & Gruppen
- Konfliktmanagement
- regelmäßige Weiterbildung im Strategie Centrum Schwarzwald-Bodensee
- zur Qualitätssicherung nehme ich regelmäßig an Kongressen und Fachtagungen teil und nutze die Möglichkeit der kollegialen Supervision

## > Meine beruflichen Stationen:

Ich verfüge über Erfahrungen im Umgang mit Menschen. Mein „roter Faden“ sind strategische Projekte sowie die Gestaltung und Begleitung von Veränderungsprozessen.

- Vertrieb & Marketing sowie Projektleitung mit Führungsverantwortung *(2005-2014)*
- Gründerin & Geschäftsführerin (GmbH) *(2014-2018)*
- Training (Menschenkompetenz) & Beratung (Strategie & Change) *(nebenberuflich 2014-2018)*
- Strategie Mentorin & STRUCTOGRAM® System Trainerin *(seit 2019)*

## Kontakt

Andrea Temme  
Strategie Mentoring  
Habsburger Str. 5  
78267 Aach

[www.strategie-mentoring.de](http://www.strategie-mentoring.de)  
[info@strategie-mentoring.de](mailto:info@strategie-mentoring.de)

T + 49 (0) 77 74 – 939 064  
M+ 49 (0) 178 – 533 63 49

